AurÃ©us Rotterdam: â??Iedere cliÃ«nt heeft een eigen verhaal, dat maakt ons werk zo mooi en afwisselend.â?•

Beschrijving

Rotterdam is de meest ondernemende stad van Nederland. Veel van de cliÃ«nten van AurÃ©us zijn ondernemers. Het spreekt dus voor zich dat AurÃ©us een kantoor heeft in Rotterdam, in een prachtig pand in het Scheepvaartkwartier aan de Van Vollenhovenstraat 31. Voor beleggingsoplossingen bent u daar aan het juiste adres, maar een groot vermogen vraagt vaak om meer dan alleen vermogensbeheer.

Op 1 oktober 2022 zijn Oscar Pijfers, Geert-Jan Kleijweg, Koos Passchier en Irma Slotboom met zâ??n vieren de nieuwe vestiging van AurÃ©us in Rotterdam gestart. Zij kennen elkaar vanuit hun vorige werkgever en werkten al langere tijd samen. Ze weten daarom wat ze aan elkaar hebben. â??Na anderhalf jaar kunnen we zeggen dat we geen moment spijt hebben gehad van onze overstapâ??, zegt Oscar Pijfers. â??Sinds april 2024 hebben we lokaal uitbreiding gekregen in de persoon van John Vos, die ons op vele gebieden gaat ondersteunen.â??

Het kantoor van AurÃ©us mag dan pas anderhalf jaar in het Scheepvaartkwartier zitten, maar dat betekent niet dat het daar ontbreekt aan expertise. â??Met gezamenlijk meer dan 80 jaar ervaring op het gebied van private banking, financiÃ«le planning en vermogensbeheer kunnen we alle cliÃ«nten bedienenâ??, aldus Irma. â??Wij hebben onze vorige banen opgezegd om dit avontuur met en voor AurÃ©us te startenâ??.

Persoonlijke vermogensbegeleiding

AurÃ©us is Ã©Ã©n van de grootste spelers in Nederland op het gebied van onafhankelijk vermogensbeheer. â??Naast vermogensbeheer bieden wij cliÃ«nten een fantastische mogelijkheid om

te kunnen investeren in private marktenâ??, zegt Geert-Jan. â??Deze combinatie is echt uniek in Nederlandâ??.

Maar dat is zeker niet alles. â??Wij noemen onze dienstverlening vermogensbegeleiding. Onze cliÃ«nten kiezen vaak voor ons vanwege de persoonlijke aanpak en de betrokkenheid. Wij kennen onze cliÃ«nten Ã©cht. En vrijwel altijd kennen wij ook de partner en vaak ook de kinderen en de hondâ??. Het beheer van het vermogen is voor AurÃ©us slechts een middel om de doelen van de cliÃ«nt te bereiken.

Veel cliÃ«nten van AurÃ©us zijn ondernemer en hebben een actieve en succesvolle onderneming. Koos: â??Of ze staan op het punt deze te verkopen of hebben deze al verkocht. Hoe eerder wij in beeld komen, hoe beter we de cliÃ«nt kunnen begeleiden. Bijvoorbeeld door tijdens het verkoopproces in beeld te brengen of de verkoopopbrengst voldoende zal zijn om de rest van het leven van te leven.â??

De overgang van een actieve onderneming naar een financiÃ«le onderneming is een grote stap. â??Een financiÃ«le onderneming moet anders geleid worden en wij helpen onze klanten vaak met het bepalen van de strategische verdeling van hun vermogen.â?? aldus Koos. â??En daarna kunnen we helpen met de invulling van het vermogen. En ook hier houdt het natuurlijk niet op. Vaak denken we bijvoorbeeld mee over de overdracht van vermogen naar de volgende generatie.â??

AurÃ©us Family Office

Voor grotere relaties hebben we AurÃ©us Family. Irma: â??Het bewaken en besturen van een familievermogen vraagt vaak om meer dan alleen traditioneel vermogensbeheer. Het vereist vermogensplanning en duurzaamheidstrategieÃ«n die dieper ingaan op de unieke behoeften van vermogende families.â?? AurÃ©us bevordert een open en professionele samenwerking tussen externe specialisten zoals fiscalisten, accountants, notarissen, advocaten en banken, om daarmee extra waarde voor de familie te creÃ«ren.

Lokale aanwezigheid

De mensen van AurÃ©us Rotterdam kennen hun Rotterdamse cliÃ«nten en de markt heel goed. â??Iedere cliÃ«nt heeft een eigen verhaal, dat maakt ons werk zo mooi en afwisselendâ??, zegt Irma. â??Wij hebben in al die jaren, die we in de regio werkzaam zijn, een enorm netwerk opgebouwd.â?? Dat zijn bijvoorbeeld notarissen, financieel planners, fiscalisten, accountants of fusie- en overnamespecialisten. Met hen werken we graag samen. Welke vraag de cliÃ«nt ook heeft, wij kunnen helpen met de oplossing. Ook het in contact brengen van klanten met elkaar vinden wij belangrijk. Op die manier zijn al mooie verbindingen ontstaan.â??

Relaties weten de AurÃ©us vestiging Rotterdam op vele manieren te vinden, bijvoorbeeld via www.aureus.eu, via LinkedIn, via e-mail, telefonisch via 010-3027100 of in de wijk.

Ons kantoor is bereikbaar met de auto, te voet, op de fiets, met openbaar vervoer en zelfs per watertaxi! Natuurlijk komen wij ook graag bij de mensen thuis of op kantoor.